



8. 技術提案書（プロポーザル）評価表：

| 順位    | 応募者(法人番号)<br>・配点                     | 評価項目                     |              |                   | 評価点<br>小計 | (4) 若手<br>育成<br>加点 | (5) 価格点   | 合計    |
|-------|--------------------------------------|--------------------------|--------------|-------------------|-----------|--------------------|-----------|-------|
|       |                                      | (1) コンサルタント等の法人としての経験・能力 | (2) 業務の実施方針等 | (3) 業務従事予定者の経験・能力 |           |                    |           |       |
|       |                                      | 10.00                    | 70.00        | 20.00             | 100.00    | 2.00               | 金額<br>価格点 |       |
| 1 (位) | 株式会社コーエイリサーチ&コンサルティング(9011101024804) | 8.04                     | 51.38        | 14.67             | 74.08     |                    |           | 74.08 |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |
|       |                                      |                          |              |                   |           |                    |           |       |

注1： 合計は各選定委員の合計の平均点（小数点第3位以下、四捨五入）を表示し、「(1) コンサルタント等の法人としての経験・能力、(2) 業務の実施方針、(3) 業務従事予定者の経験能力」は、各選定委員の各項目の平均点（小数点第3位以下四捨五入）を表示しているため、合計と各項目の合計点が一致しない可能性があります。

注2： 合計が基準点に達しない社については、点数を非表示とし、「基準下」として表示します。

注3： (1)～(4)の合計で第1順位の者と第2順位以下の者との差が僅少である場合には、それぞれの見積価格を参考として交渉順位を決定します。具体的には、技術評価点の差が第1位の者の技術評価の2.5%以内であれば、見積価格が最も低い者に価格点として最大2.5点を加点し、その他の者に最低見積価格との差に応じた価格点を加点します。

